Bizleen
VOTRE PRÉSENCE EN LIGNE

LA CARTE DE VISITE QUI OUVRE SUR VOTRE PRÉSENCE EN LIGNE

Votre activité mérite qu'on s'en souvienne.

Votre image. Votre activité.
Votre équipe.

Hôtellerie, restauration, commerces, services, loisirs, lieux de vie.
Une présence qui vous ressemble. Des outils qui suivent votre activité.



Présenter. Accueillir. Organiser.

Une rencontre.
Un contact qui reste.

Vous présentez votre carte Bizleen. Votre interlocuteur la scanne, puis choisit d'enregistrer vos coordonnées.

01 / PRÉSENTEZ



02 / RETOURNEZ



03 / ENREGISTREZ



Votre identité.

Votre carte vous présente, avec votre photo.

Un geste.

Touchez la carte : le QR code apparaît au dos.

Dans ses contacts.

Après le scan, il ouvre la fiche et choisit « Nouveau contact ».

DU SCAN À L'ENREGISTREMENT



Nom, téléphone et photo sont déjà dans la fiche. Il reste à confirmer l'enregistrement.

Carte réelle et fiche iOS fournies par Dan, 03/11/2026. Numéros masqués pour l'impression.

Le bois attire le regard. Le contact reste.

NFC intégré, QR code gravé : une même carte de visite en bois, personnalisée à votre image.



VOTRE CARTE GRAVÉE

15 €

Bois personnalisé.
NFC + QR inclus.

NFC intégré et QR code gravé, sur la même carte.

0 € / mois

avec Card gratuite

Coordonnées, liens importants et fiche contact à enregistrer. Le mini-site n'est pas inclus.

Votre carte change avec vous.

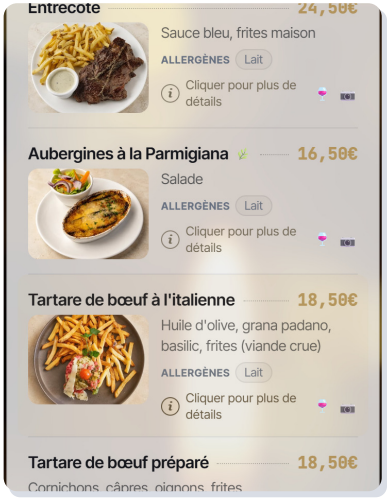
Mettez vos informations en ligne à jour, en conservant votre lien. Pour une présentation visuelle sur mesure, découvrez aussi Prestige.

Approchez un téléphone compatible NFC, ou scannez le QR gravé : votre page s'ouvre.

Ce qui vous distingue mérite une explication.

Un menu, des soins, des chambres, un catalogue : le client comprend ce que vous lui proposez, dans sa langue.

01 / DANS VOTRE CARTE



02 / AU CLIC



Un nom intrigue. Un clic éclaire.

Détails, photos et accords. Le filtre du menu masque les plats déclarant les allergènes choisis.

12

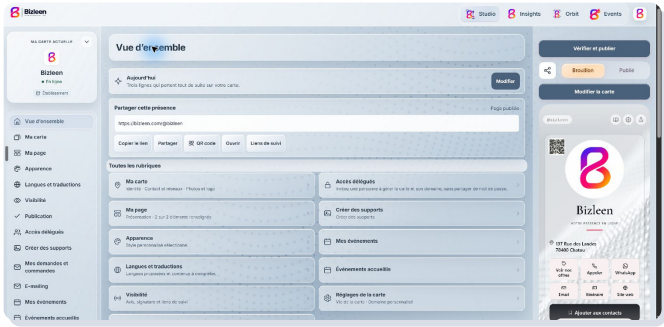
Votre carte parle aussi leur langue.

Avec One, jusqu'à 12 langues. Des traductions contextuelles pour transmettre le sens, au-delà du mot à mot. Traduction par IA incluse : mise en avant du jour avec Presence ; contenus de la carte avec Business et One.

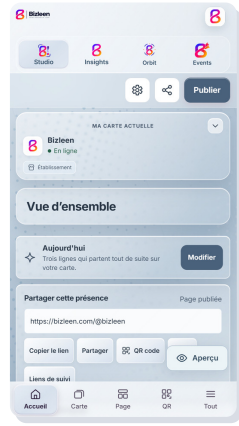
Menu réel du Chant des Voyelles. Prix évolutifs. Le filtre porte sur les allergènes déclarés ; confirmez avec l'équipe.

Votre activité bouge. Votre page aussi.

Un nouvel horaire, une photo, une prestation : gardez une présence à jour, depuis votre ordinateur ou votre téléphone.



SUR ORDINATEUR



SUR MOBILE

Composez votre image.

Modèle, couleurs, photos, informations et langues : les réglages restent accessibles.

Regardez avant de publier.

L'aperçu vous permet de voir votre carte et de préparer vos modifications.

Gardez votre lien.

Vos supports continuent d'ouvrir votre page, même quand son contenu évolue.

Studio en production, 02/11/2026. Modules selon votre formule.

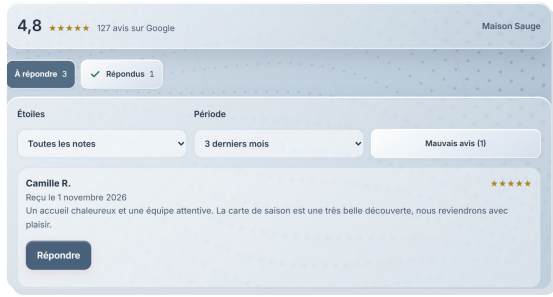
Leurs avis comptent. Votre réponse aussi.

Un QR sur place pour inviter vos clients à laisser un avis. Vos réponses se préparent et se publient depuis Bizleen.

CÔTÉ CLIENT · 30 LANGUES



VOS AVIS, DANS LE STUDIO



Dans leur langue.

La demande d'avis s'adapte à la langue du téléphone, parmi 30 langues. Un QR à poser sur une plaquette personnalisable.

Rédiger ou se faire aider.

Écrivez votre réponse, ou donnez du contexte à l'assistant pour préparer un brouillon adapté à la situation.

Relire, modifier, publier.

Vous gardez la main avant l'envoi. Tout se gère depuis Bizleen, sans retourner dans Google Maps.

Scans du QR et clics vers Google.

Suivez l'utilisation de vos supports et les passages vers le dépôt d'avis. Ces mesures ne prouvent pas qu'un avis a ensuite été publié.

Page client réelle. Studio R&D; : avis fictifs. Business et One, fiche Google rattachée. Aide IA en option.

Un événement dans Events. Visible sur votre carte.

Une application à part entière, reliée à la présence en ligne de votre établissement.



La carte fait aussi vivre vos événements.

Sur la carte de l'établissement, l'événement apparaît au-dessus des plats ou prestations. En scannant votre carte, le visiteur découvre aussi ce qui se prépare.

Une fiche à partager.

Affiche, programme, date et informations : publiez votre événement sur une page indépendante et retrouvez-le dans votre univers Bizleen.

Votre billetterie, à votre façon.

Billets gratuits ou payants avec Bizleen, ou lien vers votre prestataire habituel. Vos inscriptions Bizleen et les statistiques disponibles restent liées à votre événement.

BILLETS BIZLEEN

Gratuits : aucun frais. Payants : 1 % avec abonnement, 2 % sans, hors frais de transaction.

BILLETTERIE EXTERNE

Gardez votre prestataire : le lien figure sur la même fiche événement.

Soul Comedy Club au Chant des Voyelles, page publiée. Dates et séries possibles. Les ventes externes restent suivies chez le prestataire.

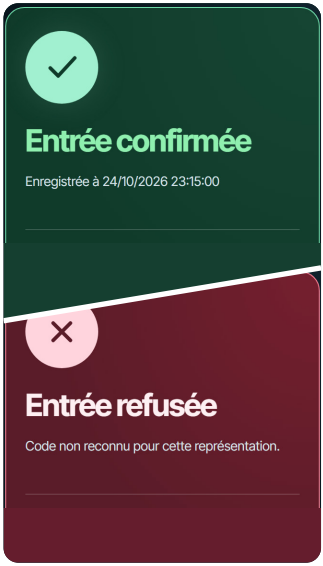
Vos billets suivent votre événement.

Un contrôle clair, des billets qui évoluent avec votre organisation.

LE BILLET INVITÉ



ACCEPTÉ / REFUSÉ



Fixe ou tournant.

Option par événement. Avec le mode tournant, les codes expirent après 45 secondes.

Un billet invalidé ?

Il est immédiatement désactivé sur les terminaux connectés.

Dans Google Wallet.

Votre billet sur téléphone. Bientôt aussi dans Apple Wallet.

Nouvelle date ? Les billets restent valables.

Avec la billetterie Bizleen, prévenez les participants par e-mail ou message. Ils acceptent la nouvelle date : leurs billets sont reconduits, sans réimpression. S'ils refusent, le remboursement est déclenché.

Contrôle hors ligne*

Un terminal préparé permet de scanner sans réseau, puis synchronise au retour de la connexion.

* Hors ligne, les annulations et invalidations ne sont reçues qu'à la reconnexion ; des doublons entre terminaux restent possibles. Une capture encore valide peut être utilisée jusqu'à son expiration. Montage de démonstration.

Vos billets. Vos recettes. Votre compte Stripe.

Pour la billetterie payante Bizleen, les paiements sont encaissés sur le compte Stripe connecté de l'organisateur.

Billets gratuits : aucun frais.

Sans frais d'émission ni commission sur vos billets gratuits.

Avec un abonnement Bizleen actif

1 %

de commission sur les billets payants

Frais de transaction Stripe en supplément.

Tout abonnement payant actif, dès le début de l'essai gratuit.

Sans abonnement Bizleen

2 %

de commission sur les billets payants

Frais de transaction Stripe en supplément.

Aucun abonnement nécessaire pour utiliser la billetterie.

Bizleen ne conserve pas les recettes de vos événements.

La disponibilité des fonds et leur virement sur votre compte bancaire suivent les délais appliqués par Stripe.

Déjà une billetterie ? Gardez-la.

La même fiche événement, avec le lien vers votre prestataire.

Billetterie Bizleen sans abonnement obligatoire. Détail : bizleen.com/tarifs.

Comprendre ce qui plaît. Et d'où vient l'intérêt.

Un QR sur table, un menu à l'entrée, un flyer, Instagram ou Google : découvrez quels chemins mènent à votre carte.

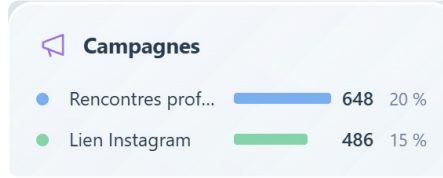


01 / D'OÙ VIENNENT LES VISITES ?



02 / QUELS SUPPORTS FONCTIONNENT ?





L'intérêt se mesure aussi dans le temps.

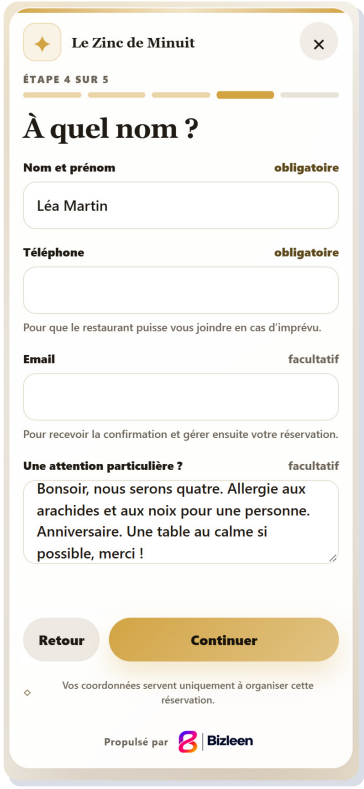


Jeu de démonstration Atelier Boréal, 3 238 visites sur 90 jours. Un lien ou un QR distinct par support permet de comparer les mesures attribuées. Pays et langues complètent la lecture. Selon consentement et offre. Une visite n'est pas une personne unique ; un clic n'est pas une vente.

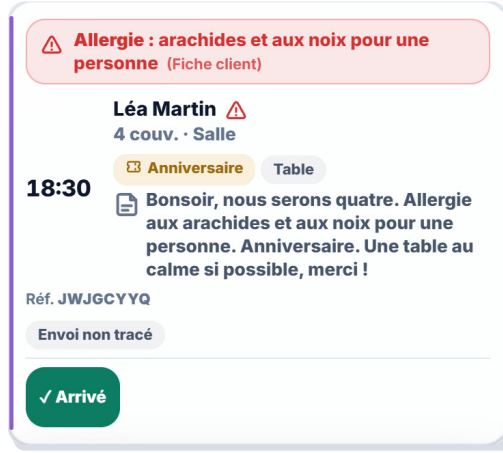
Le client vous écrit. L'essentiel ressort.

Allergie, anniversaire, accessibilité : les demandes sont mises en évidence pour préparer un accueil attentif.

CÔTÉ CLIENT



CÔTÉ PERSONNEL



Visible, avant même d'ouvrir la fiche.

Les mentions utiles sont repérées dans la note et les préférences du client. Votre équipe retrouve aussi les occasions et les besoins particuliers.

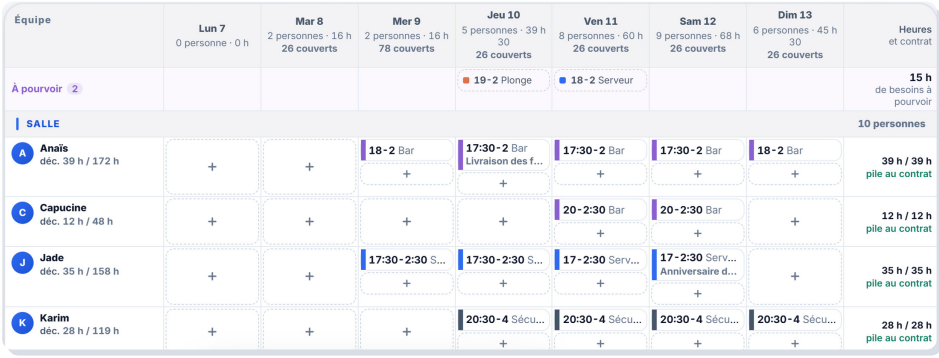
Réservation intelligente incluse dans Business et One.
À venir : acomptes à la réservation.

Vrais écrans de la démo du Zinc, décembre 2026. Données fictives. Repérage automatique ; confirmation client nécessaire.

Smart Planning
Proposer la semaine

Votre semaine se prépare, comme par magie.

Grâce à **Smart Planning**, vos règles deviennent une proposition de planning. Vous ajustez et validez.



60 personnes réservent. Le planning vous en parle.

Mercredi 9 décembre soir : 78 couverts réservés, dont le groupe Rivage (60 personnes) à 19 h 30. Les besoins prévoient 1 Serveur sur ce créneau.

Garder le planning
L'équipe prévue sert le groupe, rien ne change.

Adapter le planning
+1 Serveur de 19 h à 22 h 30
Modifiable avant d'enregistrer, puis Orbit classe l'équipe sur ce créneau.

Les réalités de votre établissement, prises ensemble.

Postes et compétences · contrats et volumes horaires · semaines A/B · disponibilités · horaires de début et de fin possibles · repos, congés, absences et pauses.

Démo réelle du 9 décembre : 78 couverts, dont un groupe de 60. Proposition de +1 serveur de 19 h à 22 h 30. Le responsable décide. Besoins non couverts signalés, selon configuration.

Vos salariés ont aussi leur espace Orbit.

Sur leur téléphone, ils retrouvent leurs informations et transmettent leurs demandes. Vous choisissez les accès.

UNE DEMANDE DE CONGÉ, DEPUIS SON TÉLÉPHONE

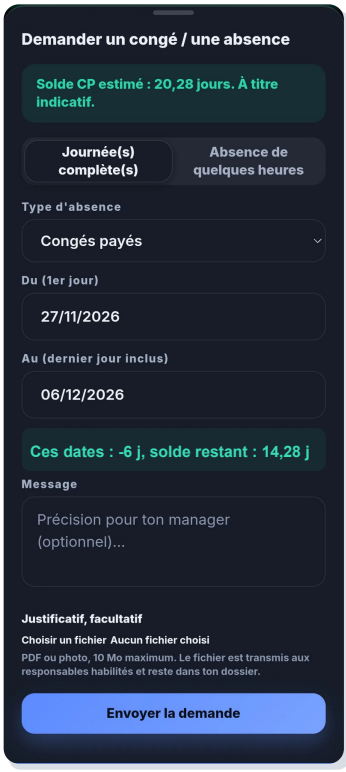


Illustration : 6 jours décomptés. Solde indicatif.

Déclarer ses heures.

Le salarié saisit ses horaires en autonomie ; la direction les valide.

Anticiper ses congés.

Demander ses dates, consulter le décompte et le solde estimé. La direction valide la demande.

Proposer un échange de shift.

Une demande entre salariés, soumise à la validation de la direction.

Recevoir les infos du service.

Une réservation arrive : le personnel présent et autorisé est informé de l'heure et du nombre de personnes.

Partager ses justificatifs.

Demande et échéance notifiées dans l'appli, dépôt photo ou document : Orbit trace ses actions. Un envoi hors appli est déclaré par le salarié ; la direction confirme la réception.

Chaque fonction s'active ou se désactive par établissement.
Vous ouvrez tout, ou seulement les accès utiles à votre équipe.

Découvrez Orbit en vidéo : **bizleen.com/orbit**

Vous nous racontez.
Nous lui donnons forme.

Né de plus de 15 ans d'expérience en restauration, Bizleen est conçu pour simplifier le quotidien des professionnels et de leurs clients.

Vos idées font grandir Bizleen.

Un logiciel et tout un écosystème en constante évolution, grâce à vous. De nouvelles fonctionnalités enrichissent régulièrement vos outils, au fil de vos besoins et des usages.

Un service à relier

Intégrer le nettoyage, la sécurité ou un prestataire à votre organisation.

Une information à transmettre

Partager une consigne avec les bons collaborateurs.

Une tâche à simplifier

Adapter le planning ou alléger une étape répétitive.

Une amélioration pour vous peut servir à beaucoup d'autres.

Quand une amélioration est réutilisable, nous pouvons choisir de l'intégrer au produit sans frais de développement supplémentaires pour vous. Chaque demande est étudiée au cas par cas.

Un développement entièrement spécifique fait l'objet d'une étude et, si nécessaire, d'un devis.

Business et One : une mise en place clé en main.

Vos contenus, notre mise en place : descriptions, traductions, mise en forme des photos et, pour un menu, accords mets-vins. Mises à jour courantes et assistance par courriel et WhatsApp incluses, dans une limite raisonnable.

Choisissez votre formule.

UNE CARTE POUR COMMENCER. UNE PAGE WEB POUR ÉVOLUER.

Deux façons de présenter votre activité.

Card partage vos coordonnées. Le mini-site ajoute une page web complète : votre activité, vos photos, vos prestations et vos informations pratiques.

Votre création Prestige est offerte.

Jusqu'au 31 décembre 2026, avec Presence, Business ou One. Création ponctuelle, valeur : 200 €, distincte de l'abonnement.

Abonnements

	MENSUEL	ANNUEL
Card	**Gratuit**	**Gratuit**
Carte de visite, QR, statistiques de scan et événements · 2 langues.		
Presence	**5 €**	**50 €**
Mini-site géré par vous · 3 langues · réservations saisies par l'équipe.		
Business	**20 €**	**200 €**
Clé en main : page, contenus, traductions et mises à jour courantes. Réservation en ligne intelligente : allergies et occasions mises en évidence · 5 langues · 10 cartes collaborateurs.		
One	**35 €**	**350 €**
Business + Orbit : planning, heures, équipe · 12 langues · 10 cartes collaborateurs.		

Team : Orbit seul, avec une carte gratuite, 20 € par mois ou 200 € par an.

Enterprise : pour les réseaux, groupes et sociétés à plusieurs équipes. Départements, cartes des collaborateurs et accès délégués. Sur devis : bizleen.com/enterprise.

Annuel payé en une fois : 12 mois d'accès au prix de 10.

Presence : l'équivalent de 4,17 € / mois en paiement annuel.

TVA non applicable, article 293 B du CGI. Presence : pas de réservation en ligne ni d'e-mail client automatique. Réservation intelligente incluse avec Business et One. Autres aides IA selon option. Prestations spécifiques sur devis. Détail : bizleen.com/tarifs.

Bizleen
VOTRE PRÉSENCE EN LIGNE

UNE QUESTION, UNE IDÉE, UN MESSAGE.

Votre activité mérite qu'on en parle.

Le papier donne envie.
Le téléphone fait découvrir.

Démultipliez les possibilités du papier.

Découvrez Bizleen et créez votre carte gratuitement.

bizleen.com

contact@bizleen.com